**FORM-P0**

**JUSTIFIKASI**

**KEIKUTSERTAAN DALAM TENDER / PENAWARAN PROPOSAL KE PELANGGAN GOVERNMENT**

**YANG MELIBATKAN MITRA DENGAN KOMPOSISI (BOBOT) PERAN MITRA LEBIH DARI 60%**

**Nomor: Tel. /LG.000/R5W-5A470000/2018**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 1. | **UNIT KERJA** | **:** | **MSO** |
| 2. | **JUDUL TENDER / PROPOSAL** | **:** | **dan kaulah aku** |
| 3. | **NAMA PELANGGAN BISNIS** | **:** | **apalah** |
| 4. | **ESTIMASI NILAI PEKERJAAN** | **:** | **Rp 213,000,- (Belum PPN 10%)** |
| 5. | **ESTIMASI PENGGUNAAN** | **:** | **Agustus 2018** |

1. **LATAR BELAKANG**
2. dia dia dia
3. kamu kamu kamu
4. Menjaga Kepercayaan dan menciptakan persepsi win win solution baik terhadap customer maupun terhadap Telkom sendiri.
5. Memberikan value added untuk customer sehingga diharapkan tingkat loyalitas pelanggan semakin meningkat.
6. Menciptakan “entry barriers” bagi competitor dalam penetrasi Solusi IT di apalah.
7. Ruang Lingkup: dan kaulah aku sesuai detil di Tabel 1 dibawah.
8. Resume Proyek :
   * 1. Estimasi Revenue : Rp 213,000,- (sebelum PPN) dengan komposisi:

• Revenue Connectivity : Rp 23,510,000,-

• Revenue CPE : Rp 8,314,000,- (sebelum PPN)

* + 1. Nilai Komposisi Mitra 80%, dengan Rencana Margin Telkom sebesar 90% dari Total estimasi Revenue atau senilai Rp 231,230,000,- (sebelum PPN).

## ASPEK STRATEGIS

1. Meningkatkan Customer Value karena Telkom mampu memenuhi layanan sesuai dengan keinginan Pelanggan.
2. Menciptakan peluang kerjasama jangka panjang mengingat terdapat rencana pengembangan apalah pada tahun berikutnya dengan prediksi nilai proyek yang lebih besar.
3. Menjaga Kepercayaan dan menciptakan persepsi win win solution baik terhadap customer maupun terhadap Telkom sendiri.
4. Memberikan value added untuk customer sehingga diharapkan tingkat loyalitas pelanggan semakin meningkat.
5. Memberikan efek domino untuk proses retensi, dan penetrasi layanan di tahun-tahun berikutnya.
6. Menciptakan “entry barriers” bagi competitor dalam penetrasi IT di apalah.
7. Mendukung peningkatan Revenue untuk pengamanan Target 2018.

## ASPEK BISNIS

## Gross Revenue

## Estimasi Gross Revenue dari proyek dan kaulah aku adalah sebesar Rp. 213,000,- (sebelum PPN).

## Revenue yang akan diperoleh TELKOM, dari Beban CPE

## Perkiraan Beban CPE proyek dan kaulah aku adalah sebesar Rp 100,000,- (sebelum PPN), dengan margin Telkom sebesar Rp 231,230,000,- (sebelum PPN) atau senilai 90% dari total revenue CPE.

## Analisis Bisnis

Dari total pendapatan dan seluruh beban proyek ini, Telkom mendapatkan target margin sebesar Rp. 231,230,000,- (sebelum PPN) atau senilai 90% dari total revenue CPE.

Revenue tersebut diatas adalah untuk skema bisnis Reccuring Charge.

**Tabel 1: Rincian Estimasi Revenue**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nama Proyek** | **Nilai Total Proyek** | **Revenue Connectivity** | **Revenue Produk Mitra / CPE** |
| dan kaulah aku | **213,000** | **23,510,000** | **213,000** |
| **20%** | **80%** |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nama Proyek** | **Nilai Total Proyek** | **Harga COGS** | **KE Mitra / AP** | | **Margin Telkom** | **Margin Telkom Group** |
| **Harga Ke AP** | **Margin AP** |
| dan kaulah aku | 213,000 |  | 100,000 |  | 231,230,000 |  |
|  |  |  | 90% |  |

## MITRA YANG AKAN DILIBATKAN ATAU SPESIFIKASI TEKNIS BARANG DAN JASANYA.

* + 1. **Ruang Lingkup Pekerjaan dan Spesifikasi Teknis**

Ruang lingkup pekerjaan dan spesifikasi teknispekerjaan pada proyek ini adalah proyek dan kaulah aku dengan detailnya ada di Tabel 2.

**Tabel 2: Ruang Lingkup Pekerjaan**



**Bidang Usaha Mitra**

Bidang usaha Kemitraan yang terlibat adalah mitra yang dapat menyediakan sesuai dengan ruang lingkup dan spesifikasi teknis pada tabel 2. Serta mempertimbangkan bahwa jenis layanan yang diminta sangat complicated dan membutuhkan waktu implementasi yang singkat.

Mitra yang direkomendasikan dalam pekerjaan ini adalah :

**MDMEDIA**

## PERSETUJUAN :

# Sehubungan dengan adanya peluang project dan kebutuhan proyek dan kaulah aku yang melibatkan peran mitra > 60%, maka kami mohon persetujuan dari OSM REG ENTERPRISE, GOVERNMENT & BIZ SERV TR V untuk mengikuti project ini.

## DAFTAR PENGESAHAN

Demikian Justifikasi kebutuhan proyek dan kaulah aku ini dibuat dengan sebenar-benarnya sesuai sumpah jabatan.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **NAMA / NIK** | **JABATAN** | **TANGGAL** | **TANDA TANGAN** |
| Dibuat oleh: | MUNARTI NIK: 720336 | ACCOUNT MANAGER |  |  |
| I PUTU AGUS PICASTANA NIK: 870036 | ASMAN GES SALES ENGINEER |  |  |
| Direview oleh : | DETRI YUSZIANI NIK : 640579 | ASMAN GES OBL & BIDDING MANAGEMENT |  |  |
| YUSUF HARYANTO NIK : 740290 | MGR GOVERNMENT & ENTERPRISE SERVICE |  |  |
| MEYLA KUSUMADIARTI RR,ST  NIK : 720205 | DEPUTY GM WITEL SURABAYA |  |  |
| Disetujui oleh : | MUHAMMAD NASRUN IHSAN NIK: 720099 | GM WITEL SURABAYA |  |  |
| IMAM MOENCAR NIK : 650951 | OSM REG ENTERPRISE, GOVERNMENT & BIZ SERV TR V |  |  |